

08.04.2022 Tarihinde Gerçekleştirilen, 2021 Yılına Ait Olağan Genel Kurul Toplantısında Sorulan Sorular Ve Cevapları

Soru 1 : Rusya savaşı biterse çelik fiyatlarında %15'lik bir esneme olmasını beklediğinizi söylediniz. Savaş yaklaşık son 1 – 1,5 aydır sürüyor ancak siz savaş başlamadan önce 2022 yılı için 1,2 Milyar – 1,5 Milyar satış geliri elde edileceği yönünde öngörünüzü paylaşmıştınız. Savaşın ticari faaliyetlere etkisi olmayacaktır diye düşünüyorum, doğru mudur?

Barış Göktürk (İcra Kurulu Başkanı) : Her ne kadar böyle bir savaşı arzu etmesek de Rusya – Ukrayna savaşının şirketimiz açısından pozitif bir etkisi oldu. Çünkü o bölgedeki çeşitli şirketlerden gelen çelikler; Rus kaynaklardan gelen ve bize rakip olan çelikler Türkiye'ye bu süreçte gelmiyor. Dolayısıyla bu açıdan olumlu bir etkisi oldu. İkinci olumlu etkisi kısa vadeli bir stok karı oluştu; 2022 2. Çeyrekte finansal tablolara yansımaktadır. İhracatta da Rusya ve Ukrayna'nın pazardan çekilmesi pozitif etki etti. Çelik üretiminde dünya sıralamasında ilk 10'da olan Rusya ve ilk 20'de olan Ukrayna olmak üzere, iki büyük çelik arzı dünyadan kayboldu. Onlar yerine bize pazar açıldı. Dediğim gibi savaş olmasını asla arzu etmeyiz ancak bu savaşın kazananı Türk sanayisi olacaktır; öyle görünüyor. Bu savaş biterse, Rusya ne kadar zamanda dünyaya tekrar entegre olur? Oldukça uzun yıllar sürecektir. Türkiye herhangi bir ambargo uygulamazsa, Rusya'dan çok ucuza ham çelik alıp, biz Türkler olarak bunları işleyip yurtdışına satabiliriz. Türkiye'ye de çok faydası olur bu durumun. Umarız savaş en kısa sürede biter ama bu durum, Türkiye'nin zararına değil.

Soru 2 : Bu 10 Milyon Dolarlık rakamın (2022 ihracat geliri) yukarı doğru evrileceğini düşünüyorum olabilir mi?

Barış Göktürk (İcra Kurulu Başkanı) : Akreditasyon süreçleri çok uzun sürüyor. Örneğin biz TOGG'a kalıp çeliği satmak istiyoruz. Gelip inceleme yapıyorlar neredeyse 1 yıl sürüyor. Çünkü yapılacak mal alımı 3-5 yıl için değil uzun yıllara dayanacak. Örneğin Türkiye'de kalıp çeliği sattığımız otomobil markaları için akrediteyiz. Ama akreditasyon için yeni birinin denemesi bile uzun zaman alıyor. İhracat uzun bir yol. 10 Milyon Dolardan daha yukarıda olmasını temenni ederiz.

Soru 3 : Şirket ihracatı büyütmeyi hedeflerken yeni kadrolara sahip olacak mı? Çünkü ihracat çok vaktinizi alacak bir faaliyet.

Barış Göktürk (İcra Kurulu Başkanı) : Ukrayna'da DSS fabrikasının İhracattan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı'nı Şirketimize getirdik. Bu şekilde yurtdışından anlaştığımız ihracatta önemli iki yeni kişi daha var. Anlaşma sağladığımız, ihracatta donanımlı bu kişiler bizi akredite ettikten sonra ayrılışlar bile o iş yine bizde kalıyor. Yetiştirilmek üzere bu kişilere bağlı çalışan personellerden oluşan kadrolar kuruyoruz. Şu an kadromuzda üç yabancı çalışan var. İlerleyen süreçte bu sayının on beşe yükselmesi söz konusu olabilir. Amerika'da da Uddeholm'den Chicago'dan ayrılmış biriyle, kadromuza dahil etmek üzere görüşüyoruz. Şu an ihracat faaliyetlerimiz iyi gidiyor.

Soru 4 : Operasyonel büyüme gerçekleşirken gerekli önlemler de alınıyor mu? Amerika'daki iştirak üretim yapmayı sadece satış mı yapacağız?

Barış Göktürk (İcra Kurulu Başkanı) : Üretim Türkiye'de olacak çünkü işçilik burada daha düşük maliyetli. Amerika'da maliyetler daha yüksek. Buradan ihracat yapacağız; bunu yaparken yetenekli satışçıları bünyemize kazandırmamız lazım. her bölgede lokal, o bölgenin lisanını konuşan insanlar

olmalı. İhracat faaliyetlerini dünyaya entegre olarak büyütmek istiyoruz. İnşallah zamanla büyüyecektir. Ancak ihracat gelirinin toplam ciromuz içerisindeki payı %40'ı geçmeyecektir.

Soru 5 : Dilovası'nda kurulacak olan ikinci Çelik servis merkezinin 2023 yılının birinci çeyreği itibarıyla bitirilmesi planlandığı KAP'ta açıklanmıştı. Takvimde bir değişiklik var mı? Faaliyet raporunuzda iki yeni ürün için ar-ge çalışmaları olduğunu okudum. Bunun Şirkete nasıl bir katkısı olacağını öğrenmek isterim. Bu iki yeni ürün hangi sektörlere hizmet verecek?

Barış Göktürk (İcra Kurulu Başkanı) : Yeni geliştirilmekte olan iki üründen bir tanesi hakkında bilgi verebilirim. Elektrik motoruyla ilgili bir çelik var; biz onu ithal edip, işleyip, katma değer katıp satabilir miyiz diye çalışmalar yapıyoruz.

Dilovası inşaatı devam ediyor, açıklanan takvimde bir değişiklik görünmüyor.

Soru 6 : 2021 ortalama net kar marjı %16 civarında ancak son çeyrek çok iyi geldi, %21 net kar marjı var. 2022 net kar marjını, 2021 son çeyrek gibi beklemeliyiz yoksa yıllık ortalama gibi mi?

Barış Göktürk (İcra Kurulu Başkanı) : Net kar marjını öngörmek çok zor. Çünkü net karda faiz oranları etkili, kullanılan kredi türü, kullanılan enstrümanlar çok etkili. Dolayısıyla net kar ile ilgili bir öngöründe bulunmam doğru olmaz. Satış gelirleriyle ilgili öngörülerimiz oldu, açıklamalarımızı (KAP'ta) yayımladık.