

12.05.2023 Tarihinde Gerçekleştirilen, 2022 Yılına ait Olağan Genel Kurul Toplantısında Sorulan Sorular ve Cevapları

- Soru:** Yeni yapılan Dilovası fabrikası ne durumda, 2023 2. yarısında devreye alınacak daha önce de olabilir denilmişti, beklenen zamanda devreye girecek mi?

Barış Göktürk (Divan Başkanı): Tesisimiz tamamlandı. Mayıs -Haziran ayında makine kurulumlarının yapılmış olmasını hedefliyoruz. Muhtemelen yılın 2. yarısı bitmeden en geç 3. çeyrekte açılmış olmasını temenni ediyoruz. Dilovası tesisinin açılması bize ciddi nakliye ve navlun ücretlerinde avantaj sağlamasını hedefliyoruz. Konteyner yükler Ambarlı limanına geliyor. Açık yükler Diliskelesi limanına geliyor. Ayrıca buradan Anadolu'ya yapılan satışlarda da nakliye avantajı sağlamasını hedefliyoruz.

- Soru:** Üretim Kapasitesi 100 bin tondan 200 bin tona çıkacak görünüyor, Fakat satış tonajı 2021'de 55 bin ton, 2022 'de 58 bin ton, Kapasite kullanım oranı ne zaman artar, nelere bağlıdır. 200 bin tonun çoğunluğunu kullanabilecek miyiz. Bu konuda 2023 sonu ve sonraki yıllar için öngörünüz nedir?

Barış Göktürk (Divan Başkanı): Halka arzdan önce yıllık 25 bin ton kapasitemiz var idi. Halka arz sebeplerimizden biri de biz ihracat yapmak istiyoruz, hem ihracatta ve yurtiçinde yeni ürün gruplarına girmek istiyoruz. Bunun için kapasite artışına yani yeni makinalara ihtiyacımız var. Bunun için halka arz olup gelen kaynağın %30 yada %40 ile makine alımları yaptık. Böylece kapasitemizi 100 bin tona çıkardık. Kapasiteyi %100 doldurmayı biz başarı görmüyoruz. Çünkü o zaman büyümek için alanınız olmuyor. 25 bin tondan 40 bin tona sonrada 100 bin tona gideceğiz ama ne zaman onu bilmiyoruz. Biz halka arz olduktan sonra 2 büyük olay yaşandı birisi Pandemi oldu. Bizim ürün sattığımız otomotiv fabrikaları kapandı. Üretimleri durdu. Sonrasında 2.si tedarik zinciri sıkıntısı yaşandı. Fabrikalar çip vs tedarik sıkıntısı nedeni ile yarı faal duruma geldiler. Biz 100 bin tona gitmeyi hedefliyoruz. Türkiye ve Dünya normal makroekonomik süreçlerine geri döner ise biz hedeflediğimiz tonajlara ulaşmayı arzu ediyoruz. %100 kapasite ile çalışırsak bizim büyüme alanımız olmaz biz bunu istemiyoruz her zaman büyüme alanımız olmalı. Tonajlarda doğru kompozisyona geçmeyi hedefliyoruz. Düşük kar marjı olan ürün gruplarından çıkarak yüksek kar marjı olan ürün gruplarında ilerlemeyi hedefliyoruz. 2024 yılında tonaj büyümesi yaşamayı temenni ediyoruz. 100 bin tona ilerleyen yolculuğumuzu dünyada ve ülkemizde normal piyasa şartları olduğu şartlarda 3-4 yıl içerisinde ulaşmayı hedefliyoruz. Bizim hedefimiz ihracat pazarların gelişerek 100 bin tona ulaşip geçmesi için çalışmak ve büyüme için alanımızın olması.

- Soru:** Rising Steel ile ilgili güncel gelişmeler nelerdir? Faaliyet raporunda 2023 yılı içerisinde ihracata başlanacağı belirtilmiş, bu hedefte bir gecikme bekleniyor mu?

Barış Göktürk (Divan Başkanı): Rising Steel'i 10 Şubat 2022 de kurduk yaklaşık 1 yıl önce. Onay süreçlerinin ardından toplam ciromuzun yaklaşık %9 ile %11'i ihracattan elde etmekteyiz. Bunun ilerleyen günlerde artarak ilerlemesini hedefliyoruz.

- Soru:** Temettüyü nakit dağıtmak yerine neden bedelsiz sermaye artışı yapmıyorsunuz bizde stopajdan faydalanmış oluruz. Siz de temettü sözünüzü yerine getirmiş olursunuz. Bizim için nakit temettü ya da bedelsiz sermaye artışı fark etmez.

Barış Göktürk (Divan Başkanı): Nakit Temettü sözünü izahnamede ifade ettiğimiz için yerine getirmek istiyoruz. Bireysel yatırımcılar bedelsiz talep ediyor. Kurumsal yatırımcılar stopaj ile ilgili bir yükümlülükleri olmadığından herhalde bedelsiz tercih etmiyorlar. Yatırımcılar arasında bu konuda görüş ayrılıkları mevcut. Bu konuyu her yıl tekrar değerlendiriyor olacağız.

5. **Soru:** 2023 ve sonrasında küreselde resesyon beklentisi mevcuttur. Sizde ve Sektörde beklenti ve durum nedir?

Barış Göktürk (Divan Başkanı): 2023 yılı için sektörel beklentimiz çok olumlu değil. 2021 yılında Çin de pandeminin çok sert geçmesi nedeni ile talep bize kaymıştı ve önemli cirolara ulaşılmıştı. Ancak ülkemizde hammadde kaynağı olmadığından ve enerji maliyetlerinin yüksek olması nedeniyle sadece ucuz işgücü ile için ile rekabet etme şansımız maalesef uzun vadede çok yok. Biz sektörde ucuz çelik satmak istiyor isek Çin'den sonra 2., 3. sırada kalıyoruz. Vasıflı çelikte ise Avrupa ülkeleri ile rekabet ediyoruz. Dolayısıyla ikisinin arasında çalışıyoruz. Tek başına bir şirketin marka algısı yaratarak büyüme hikayesi sağlamaya çalışıyoruz. 2023 yılında Çin piyasaya geri geldi. Türkiye'de birde enflasyon sorunu ile uğraşıyoruz. Ayrıca satış yaptığımız sektörler yavaşladı. Bu şartlarda şirket olarak iyi gidiyoruz ancak piyasanın bir an önce normal ekonomi şartlarına gelmesini temenni ediyoruz. Bu sayede hem sanayi sektörü hem de biz daha iyi koşullara geleceğimizi temenni ediyoruz. 2023 1. yarıyıl için olumsuz 2. yarıyılın olumlu olmasını temenni ediyoruz. 2024 yılında seçim dönemi bittiğinden koşulların normalleşmesini temenni ediyoruz. Şartlara uyum sağlayıp ilerleyeceğiz. Elektrikli araçlara yönelim bizim için olumlu. Otomotiv sektöründeki her yeni model çalışmalarında bizim için yeni kalıp gerektiğinden biz olumlu faydalanıyoruz. Sanayinin tüm sektörlerinin özellikle savunma sanayinin gelişmesi bizim için olumludur.

6. **Soru:** Farklı sektörlere girmeyi planlıyor musunuz? Ya da yakın başka bir sektörde faaliyet göstermeyi düşünüyor musunuz? Son tüketiciye hitap eden ürün çıkarmayı düşünüyor musunuz?

Barış Göktürk (Divan Başkanı): Şirket olarak kendi sektörümüze yatırım yapıyoruz sadece ihracata yönelerek pazarlarımızı geliştirmeyi hedefliyoruz. Son tüketiciye hitap eden bir sektöre girmeyi düşünmüyoruz. Tecrübemizin olmadığı bir alana girmeyi düşünmüyoruz. Kendi işimizde büyüme potansiyeli mevcuttur. Biz de bu alanda büyümeye odaklanıyoruz. Başka bir sektöre yönelmeyi düşünmüyoruz.

7. **Soru:** Toplam satışların içerisinde otomotiv sanayinin payı ne kadar? Otomotiv sektöründe yaşanan gelişmeler ve elektrikli araçlardaki gelişmelerden siz nasıl etkilenirsiniz?

Barış Göktürk (Divan Başkanı): Toplam satışlarımızın içerisinde otomotiv sanayinin payı %11 civarındadır. Bu sektördeki gelişmelerin bizlere olumlu yansıtacağını düşünüyoruz.

8. **Soru:** AB ile ilgili kotalar konusunda beklentileriniz ve durumunuz nedir?

Barış Göktürk (Divan Başkanı): AB ile kotalarda ciddi sıkıntı var ancak bizim bulunduğumuz kalıp ve takım çeliği alanlarında önemli bir boşluk mevcut. 150 bin tona yakın kota var biz daha bunun sadece 1-2 bin tonunu ihraç ediyoruz. O yüzden bizim ürün gruplarımızda kota sınırına takılmıyoruz. ABD 'de de ek gümrük vergisi uygulamaları mevcut ancak Rising Steel firmamızın orada aldığı onaylar neticesinde KDV ve Section 232 muafiyetlerine sahibiz. Dolayısıyla burada da ihracatta bu konuda bir sıkıntı yaşamamayı temenni ediyoruz.